



ごあいさつ

地権者、取引先の皆さまをはじめとする信頼関係者の皆さまには、日頃よりダイナムジャパンホールディングスグループ(以下、「DYJHグループ」という)の事業活動にご理解とご支援を賜り、厚く御礼申し上げます。

2021年3月期は、新型コロナウイルス感染症との戦いの1年であり、パチンコ業界として、独自の新型コロナウイルス感染予防ガイドラインを作成し、感染防止を徹底することで、お客様が安心して遊技を楽しむことができる空間の提供に最大限努めてまいりました。

DYJHグループでは、一つひとつの店舗が各地域と共生し、DYJHグループのビジョンである「パチンコを誰もが気軽に楽しめる『日常の娯楽』に改革していく。そして、近くにパチンコホールがあってよかったと言われるような地域になくってはならない存在になる」ことを目指して、さらなる価値を創造し続けてまいります。

このたび、直近半年間のDYJHグループの動きをまとめた本冊子を作成いたしました。ぜひ、ご高覧いただき、ご理解を深めていただければ幸いに存じます。

株式会社ダイナムジャパンホールディングス
取締役会議長 兼 代表執行役
坂本 誠



グループ通信 Vol.17

- CONTENTS
- 02 ごあいさつ
 - 03 〔特集1〕 新スタイル店舗 「DYNAM SALON」
 - 06 〔特集2〕 社会貢献活動
「街と生きるパチンコ。」に向かって
 - 08 2021年3月期決算情報
 - 10 プレゼントキャンペーン
 - 11 DYJHグループからのお知らせ
 - 16 インフォメーション

グループ通信とは

ダイナムジャパンホールディングスグループ(以下、DYJHグループ)の企業理念は「信頼と夢を育む百年の挑戦」です。信頼関係者の皆様との信頼関係により、企業の営みができています。今後も大切な皆様とのコミュニケーションを通じて、絆を深めていきたいと考えており、定期的に企業情報をお届けする冊子としてグループ通信を発行しています。



さあ、
新しい地域の輪を
広げよう。



特集1 ダイナムの新スタイル店舗

「DYNAM SALON」

ダイナム茨城 イオンタウン水戸南店に オープン!!



ダイナム茨城イオンタウン水戸南店が「DYNAM SALON」としてリニューアルオープン!!

「憩いが集まる場所」をコンセプトにダイナム茨城イオンタウン水戸南店を「DYNAM SALON(ダイナムサロン)」としてリニューアルオープンいたしました。

コロナ禍において、価値観や生活様式自体が大きく変化する中で、改めてパチンコの存在意義を見つめ直し、将来に向けた新たな付加価値の提案として新たな試みをスタートさせました。

店内の遊技空間では「ペアシート」を取り入れ、家族や友人、恋人と一緒に楽しめる空間を提供しています。また、店休日を利用した0円パチンコも実施しています。他にも、本格的なカフェ&無料ラウンジを併設し、ワークショップを開催するなど、パチンコ・スロット以外の目的でも地域の人が集う場所を目指します。全面禁煙の店舗は、光触媒コーティングをはじめ、自動検温装置やオゾン発生器の導入、飛沫防止シートの設置、従業員のマスク着用、手指アルコール消毒の徹底など、各種感染拡大防止対策を徹底的に実施しております。

家族や友人、恋人と一緒に遊べるペアシート

※店内の様子



ペアシートは12組設置

気の合う友達とパチンコ!

家族や友人、恋人との連れパチを叶えるため、ペアシートを設置。

ダイナムの持つ18万台分の遊技データを活用し好みが変わるペアでも楽しめるような組み合わせを設置しています。

連れパチの待ち時間も二人で楽しめるように無料マンガ・雑誌をお手持ちのスマホやタブレットから読めるサービスを導入しました。今までの無料Wi-Fiもアップグレードしたので、最高速度でつながります。

みんなに体験してほしい¥0ぱちんこ

無料で不安なくパチンコ本来の楽しさを知っていただきたいと考え、月に1度、0円ぱちんこ(無料体験)を開催しています。

ご家族やご友人を連れて、遊びに来る方もいます。



月に1度の0円ぱちんこ開催中!!

パチンコ店とは思えない本格的なカフェ&無料ラウンジを作りました



モーリーズコーヒーの店内の様子

コーヒー以外にもパスタやデザートも充実しています。

パチンコをするだけの場所ではなく、ひとりでも、みんなでも、気軽に集える場所を目指すため、地域のコミュニティ空間となるようなカフェ&無料ラウンジを併設しました。

定期的なワークショップ



いろいろな人と楽しめる大人の遊び場

定期的にキャンドル作りやフラワーを開催し地域の人が集う場所を提供しています。

常時1,800冊以上をご用意! 図書の貸出しははじめました



店内レストスペース(休憩所)に、「ダイナム水戸南図書館」を開設しました。様々な分野の図書を約1,800冊取り揃えております。図書館のみのご利用も大歓迎です。



ストアマネジャー:浅野 洋

水戸南店はショッピングセンター内での営業とあって、パチンコを目的としない人も多く訪れます。店舗のコンセプトや連れパチコーナーの目的を伝えると、次回はご家族・知人を連れて来ると言ったお声をいただいています。

カフェ内で開催しているワークショップで親交を深めた方たちが、月に1度開催している0円パチンコに連れパチとして参加していただけるようになれば、パチンコ店の本格的なサロンとしての役割を果たし、新しいお客様が気軽に来店できる店舗を創出できると考えています。連れパチ・カフェ・ワークショップなどをきっかけとして、パチンコと接点のなかった方にもご来店いただき、地域の皆様に愛される憩いの場となるように新しい居場所を提供してまいります。

駐車場から
ワクチン接種会場へ
無料のタクシーで
送迎



ダイナム
福島郡山東店
ワクチン接種者の
臨時駐車場



新型コロナウイルスワクチン接種時の 臨時駐車場提供店舗

各地域において、ワクチン接種会場の駐車場不足という課題に直面していたことから実現いたしました。地域社会の要請やニーズに応じ、現在まで4店舗の駐車場を提供させていただきました。

店舗 ダイナム福島郡山東店
(福島県郡山市)

貸出台数 90台

1日当たりの利用 80台以上

期間 2021年4月12日～

店舗 ダイナム山口小郡店
(山口県山口市)

貸出台数 約5台

1日当たりの利用 10台以上

期間 2021年5月10日～16日、
6月14日～20日

店舗 ダイナム茨城日立北店
(茨城県日立市)

貸出台数 約10台

1日当たりの利用 1台以上

期間 2021年6月1日～

店舗 ダイナム福岡田川店
(福岡県田川市)

貸出台数 100台

1日当たりの利用 600台以上

期間 2021年6月7日～7月31日

今後も、地域とのさらなる共生を目指して、地域社会の発展につながる貢献活動を続けてまいります。

特集2



社会貢献活動

「街と生きるパチンコ。」 向かって

DYJHグループは、地域社会
地域社会の発展

今回はダイナムが地域貢献活動において、
「新型コロナウイルスワクチン
」小学校へ光触媒コーティングを寄贈

との連携と協調を図り、
に貢献します。

地域のニーズを伺う中で実現した
接種時の駐車場提供」と
の取り組みをご紹介します。



小学校へ光触媒コーティングを寄贈

～コロナ禍でも安心して通える学校生活を支援～

店舗近隣地域に所在する島根県安来市立島田小学校(ダイナム安来店)と、高知県土佐市立高石小学校(ダイナム高知土佐店)に対して、光の力で菌やウイルスなどを分解・無害化する「光触媒コーティング」を寄贈し、校内をコーティングいたしました。

光触媒のコーティングにより、親御さんや子供たちに安心して学校に通って
もらえたらと思い寄贈とコーティングをさせていただきました。ダイナム高知
土佐店は地域の方の協力なしには営業できませんので、お客様ももちろん大切
ですが、お客様同様に地域の方も大事にしていきたいと考えています。今後も様々な社
会貢献活動に参加し、地域の方々とのつながりを深め、「ダイナムなら街にあってもいいよ
ね。」と言っていただける店舗を目指して活動をしていきますのでよろしくお願いいたします。



高知土佐店
ストアマネジャー
中間 慎吾

島根県安来市立
島田小学校
(ダイナム安来店
従業員)



高知県
土佐市立高石小学校
(ダイナム高知土佐店
従業員と児童親御さん)



特別教室(図書室)

2021年3月期決算情報

Financial Information

DYJHグループ2021年3月期（自2020年4月1日至2021年3月31日）の決算情報をお知らせいたします。香港証券取引所上場規則にのっとり、国際財務報告基準（IFRS）に基づいた決算報告となっております。

連結損益計算書(IFRS)

(単位:百万円)

	前期 (2020/3)	当期 (2021/3)	増減	補足説明
営業収入	142,483	98,602	▲43,881	
パチンコ事業収入	141,919	97,141	▲44,778	高貸玉店舗 47,655(▲21,964) 低貸玉店舗 49,486(▲22,814)
航空機リース事業収入	564	1,461	897	前期の期中に取得、当期フル稼働
パチンコ事業費用	126,932	101,013	▲25,919	機械費 ▲11,264 人件費 ▲5,880
航空機リース事業費用	399	891	492	
その他収入	8,446	11,561	3,115	自販機手数料収入 ▲1,694 政府からの補助金収入 +5,544
その他費用	2,084	1,531	▲553	
営業利益	21,514	6,728	▲14,786	前期比 31.3%
金融収益	461	286	▲175	
金融費用	2,469	2,672	203	
税引前当期利益	19,506	4,342	▲15,164	前期比 22.3%
当期利益	12,747	2,351	▲10,396	前期比 18.4%
EBITDA	31,151	16,781	▲14,370	営業利益の減少に起因

(注) EBITDAは、当期利益に金融費用、税金、減価償却費及び外貨建資産換算差損益を加えて計算しております。

決算概況

当社の2021年3月期連結決算は、営業収入98,602百万円（前期比30.8%減）、税引前当期利益4,342百万円（前期比77.7%減）、当期利益2,351百万円（前期比81.6%減）の減収減益となりました。

中核事業であるパチンコホール事業におきましては、2020年4月の日本政府の緊急事態宣言発出により436店舗（当社グループ店舗数の約97%）が休業を余儀なくされました。営業再開後の同年6月からは徐々に来店客数の回復が見られ始めましたが、感染リスクへの警戒感から直近の営業収入は前期比70%程度に留まっております。

このような中、業界の定めるガイドラインの遵守に加えて、当社グループ独自の感染症対策を実施し、お客様に安心・安全に遊技していただけるよう遊技環境の整備に努めております。同時に、店舗運営経費の削減と構造変化に引き続き取り組んでまいります。

地権者の皆様へ

当期は、各種経費の徹底した削減に努めるとともに、政府からの雇用調整助成金の受け取りや各種課税負担の繰り延べ対応、金融機関からの新規資金調達、地権者様のご協力による地代家賃の減免・猶予対応によって、コロナの危機を乗り越えてまいりました。今後もホールでの感染症予防対策を徹底し、お客様が安心できる遊技空間を提供することで業績の回復に努めてまいります。引き続き、ご理解とご協力のほど、宜しく申し上げます。

連結財政状態計算書(IFRS)

(単位:百万円)

	前期末(2020/3)	当期末(2021/3)	増減	当期末の主な内訳・前期からの増減等
資産合計	277,239	301,073	23,834	有形固定資産 96,415 使用権資産 77,537 現金及び預金 74,661 繰延税金資産 13,412 リース債権 7,282
負債合計	142,507	169,101	26,594	リース負債 91,939 未払金・未払費用 19,997 有利子負債 33,967
資本金	15,000	15,000	-	
剰余金等	119,732	116,972	▲2,760	当期利益 +2,363 前期配当支払額 ▲4,576 自己株式の取得及び消却 ▲1,437 その他の包括利益 890
資本合計	134,732	131,972	▲2,760	連結自己資本比率 43.8%
負債及び資本合計	277,239	301,073	23,834	

【連結有利子負債】

(単位:百万円)

	前期末(2020/3)	比率	当期末(2021/3)	比率
現金及び預金	41,810	15.1%	74,661	24.8%
有利子負債(パチンコ事業)	2,007	0.7%	23,629	7.8%
有利子負債(航空機リース事業)	11,221	4.0%	10,338	3.4%
資産合計	277,239	100.0%	301,073	100.0%

(注) 新型コロナウイルス感染症拡大に備え資金調達実行。前期比較で資金量 +32,851百万円、有利子負債 +20,739百万円。ネットキャッシュは12,112百万円の増加。

【連結自己資本比率】

(単位:百万円)

	前期末(2020/3)	比率	当期末(2021/3)	比率
資本金	15,000	5.4%	15,000	5.0%
剰余金等	119,732	43.2%	116,972	38.9%
純資産	134,732	48.6%	131,972	43.8%
資産合計	277,239	100.0%	301,073	100.0%

◆配当額

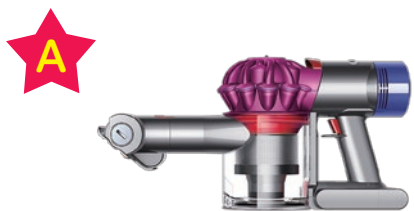
	期末配当	中間配当	年間配当
配当基準日	2021年6月7日	2020年12月14日	-
1株当たり配当金	2.00円	3.00円	5.00円
配当金総額	1,505百万円	2,278百万円	3,783百万円
配当金支払日	2021年6月25日	2021年1月13日	-

おかげさまで55年目グループ通信 読者プレゼント

東京の下町「亀有」で誕生したダイナムは「日常の娯楽」として皆さまと共に歩み、おかげさまで55年目を迎えることができました。

今回、プレゼントキャンペーンとしまして「グループ通信」をご覧いただいている皆さまに感謝の気持ちを込めて、「読者プレゼント」を実施します！

アンケートに答えていただいた方の中から抽選で下記のプレゼントをお届けします！ぜひアンケートにご参加下さい。



3
名様

●Dyson V7 Trigger (HH11 MH)
吸引力のパワフルなコードレスハンディクリーナーです。



3
名様

●シロカ電気圧力鍋 SP-D131(レッド)
食材を入れたらスイッチを押すだけ。たった3ステップで手の込んだ絶品料理が完成します。



3
名様

●アラジン グラファイトグリラー AEG-13A(ホワイト)
煙・油の飛び散りを防ぎ、ニオイも出にくい構造を採用しています。



2
名様

●デロンギ アクティブ ポップアップトースター
ポップアップ式で外はこんがり、中はふわふわの美味しいトーストが焼けます。

応募受付期間 2021年8月1日(日)～9月30日(木)[当日消印有効]

当選の発表は、商品の発送をもってかえさせていただきます。発送は10月下旬を予定しております。

応募方法 ①本誌付属のアンケートハガキにご回答の上、「お名前」・「性別」・「ご住所」・「電話番号」をご記入ください。
②「希望するプレゼント(A～D)」を1つ選んでご記入下さい。複数選択は無効とさせていただきます。

DYJHグループからのお知らせ



ダイナムビジネスサポート 地権者サポート担当より〈第8回〉



コロナウイルスもなかなか落ち着きを見せませんが、地権者の皆さまはお変わりなくお過ごしでしょうか。多くの地権者様からの賃料の一部減免及び猶予についてのご協力、誠にありがとうございます。さて今回のメインテーマは【相続と保険】です。保険を活用する相続対策の参考となれば幸いです。



●「エンディングノート」についてのお知らせ●

グループ通信vol.14と一緒にお届けしました「エンディングノート」は『愛する人への想い』『財産情報』『希望』も記入できるようになっています。

ご夫婦でご家族でそれぞれ記入するのに1部では足りない
ご両親にお子様にも勧めたい
最近地権者様になられた



「エンディングノート」を希望される場合は地権者サポート担当までご連絡ください、お送りいたします。
「エンディングノート」はご自身の「人生の記録」を残し、万が一のときに、伝えておきたい事を書いておくノートです。
感謝の気持ちを再確認しながら、自身の人生をより豊かに生きるための「人生の記録」として、ご活用ください。
※「エンディングノート」は遺言と違い、法的効力はありません。

● 相続診断についてのお知らせ ●

その相続、問題が潜んでいるかもしれません！！
まだまだ先の話！ わが家は大丈夫！ 相続＝相続税 と思いませんか？
相続でもっとも深刻な問題は、相続した不動産、有価証券、現金、の分け方「遺産分割」です。
相続診断をして、相続診断士のアドバイスをうけてみませんか？方法は簡単です。

- step1 地権者サポート担当に連絡する
- step2 送られてきた相続チェックシートに記入する
- step3 相続チェックシートを返送する

連絡先

株式会社ダイナムビジネスサポート 資産管理部 地権者サポート担当

TEL: 03-5850-3679 FAX: 03-5850-3709

受付は平日(月～金) 9:30～17:30

✉ chikensya@dynam.co.jp

QRコードからも送れます



相続

相続対策の3本の矢

一般には相続対策は大きく3つの方法があると言われています。1つは遺言、もう1つは生前贈与、最後に生命保険です。今回は「生命保険」について相続士や税理士の観点からの解説と保険会社担当者による解説をおこないます。



相続士(上級)
前原先生の
ワンポイントアドバイス

ご存知
ですか?

相続対策で生命保険を活用し非課税枠を効果的に利用すると
納税資金対策・遺産分割対策・節税対策の効果があります!

生命保険を利用した対策はリスクも少なく、難易度もそれほど高くはありません。ただ、仕組みをしっかりと理解しないと効果的な対策ができないので、相続における生命保険の扱いや利点をしっかりと理解しておくことが大切です。

相続対策として活用される生命保険

生命保険において、**相続対策として用いられるものは保障が一生続く「終身保険」**です。また、生命保険の受取人指定という仕組みが、遺産分割協議を経ることなく特定人に財産を継承させることができるという遺言と同じ財産継承機能となります。

遺言で定めた財産と異なり、**生命保険金は受取人固有の財産となり、遺産分割、遺留分侵害額請求の対象とならない**ことが、平成16年に最高裁の判決によって決まったため、相続対策でよく活用される仕組みです。

受取人指定という生命保険の仕組み



判例によって生命保険金は受取人固有の財産となり、遺産分割、遺留分侵害額請求の対象とならない

相続事案における生命保険の一般的な利用目的

① 相続税の納税資金対策

家を売ると生活できないから、どうか現金で納税資金をつくらなくては...

生命保険で相続税納税資金を確保

② 遺産分割対策

兄弟で公平な相続が難しい... どうやって、対策をしたらいいのかが...

代償分割に用いる資金として活躍

③ 節税対策

相続人 相続財産 生命保険の非課税枠を利用

一定の非課税枠利用で、相続税の負担軽減

生命保険金を受け取る際の税金の扱い

色々な活用方法がある生命保険ですが、契約の仕方によって税金の扱いに違いが出てくる点には注意が必要です。

	保険契約者	被保険者(死亡者)	保険金受取人	税金の種類
1	父	父	母もしくは子	相続税
2	父	母	子	贈与税
3	父	母もしくは子	父	所得税

相続と保険について

保険

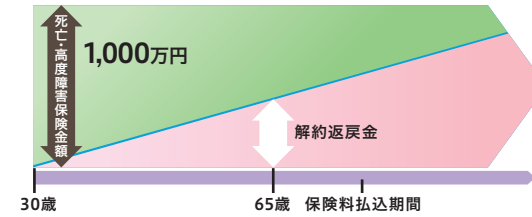
相続対策に活用される「終身保険」とは?

亡くなったときや重い障害の状態になったときに**死亡保険金**を受け取る保険です。

終身保険の4つの特長

- ① 保障が一生
- ② 保険料が変わらない
- ③ 選べる保険料の払込期間
- ④ 解約返戻金がある

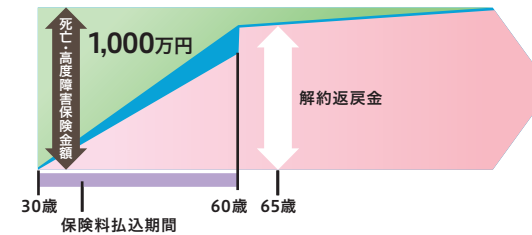
終身払



お手頃な保険料で一生の安心を

- メリット 終身払なので保険料は必要な分だけ
- デメリット 解約返戻金は払込保険料の約70%

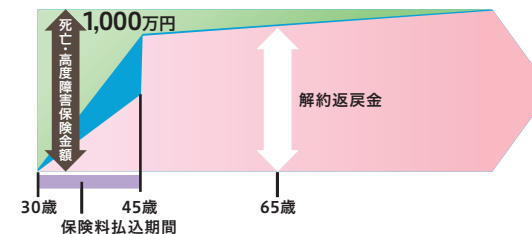
短期払 (60歳払済)



セカンドライフの資金や介護に備える

- メリット 解約返戻金を老後資金へ充てることができる
- デメリット 保険料払込を短期にするため負担額は大きい

短期払 (15年払済)



教育資金や突然の出費に備える

- メリット 解約返戻金の受け取り時期と保険料払込期間を合わせることで計画的に準備ができる
- デメリット 保険料払込を短期にするため負担額は大きい

ポイント

- ・目的に合わせた活用ができるため終身保険はとても万能
- ・死亡保険金が残るため相続対策(遺産分割や相続税の原資確保)に有効

お申し込みの際には健康状態等の告知が必要となります。健康状態によっては、ご契約をお引受けできない場合や保障内容を制限させていただく場合があります。



相続税の支払い原資の確保

生命保険は相続税対策にも効果があります!

非課税枠の活用

納税資金対策

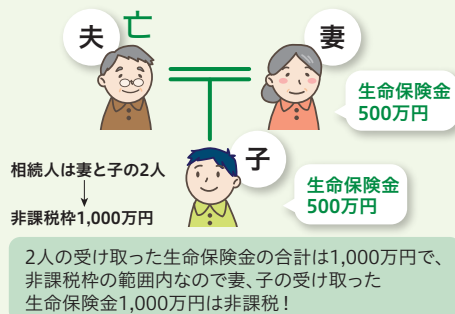


非課税枠の活用

生命保険金は保険金受取人固有の財産ではありますが、税法上は相続財産とみなされて相続税の課税対象となります。しかし、保険金は残された家族の将来の生活のための大切な資金であるため、非課税の枠が設けられています。

生命保険金の非課税限度額 = 法定相続人数 × 500万円

例えば、夫が現金や預貯金で1,000万円を持っていた場合は、すべて相続財産に加算され、相続税が課税されますが、夫が1,000万円の保険に加入して相続人が1,000万円の生命保険金を受け取った場合は(法定相続人が2名以上の場合)、この生命保険金は非課税の枠内のため相続税は課税されず、大きな節税効果があります。



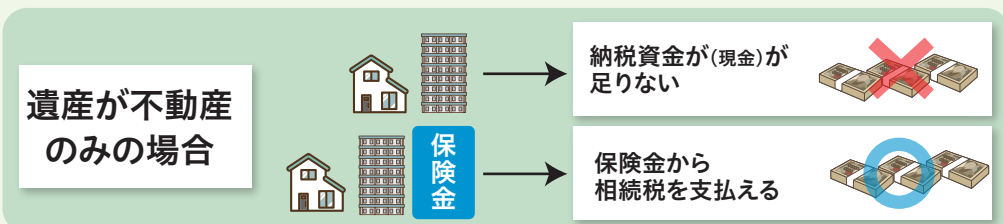
納税等資金対策

相続税の基礎控除額 = 3,000万円 + 600万円 × 法定相続人数

相続税の基礎控除額を超える財産を相続すると相続税を支払わなければなりません。相続財産は自宅の土地や建物など、不動産の場合が多いですね。現金や預金が少ないと、相続税を払うために相続した自宅を売却しなければならないケースもよくあります。

また、相続財産に多額の預金がある場合でも、遺産分割協議が整うまでは納税などのために預金を引き出すことは通常できません。

生命保険に加入していれば、保険金がすぐに相続人の手元に入るため、納税資金や、当座の生活資金に困ることはありません。



次のページに活用できる保険の話



相続対策におすすめ!!

資産圧縮と非課税枠の活用を
同時にできる保険があります。

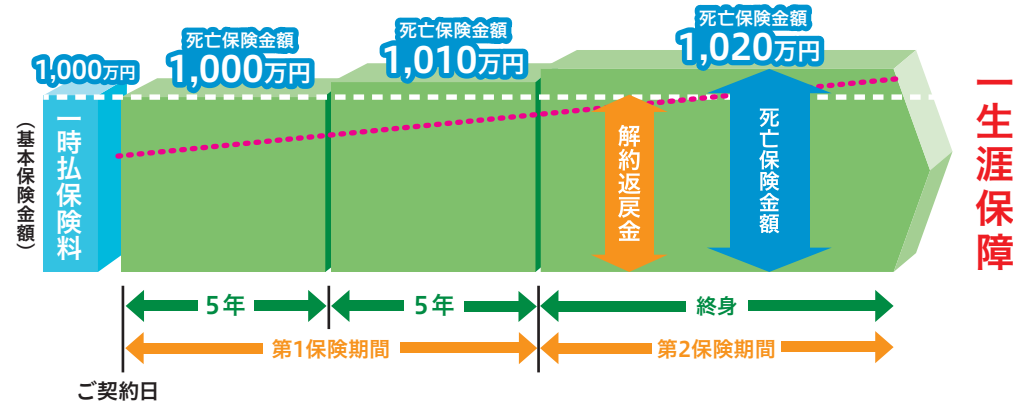


一時払増終身保険

保障
イメージ

契約形態		
契約者	被保険者	死亡保険金受取人
父 (被相続人)	父 (被相続人)	長男 (相続人)

渡したい人へ
確実に



特長 1 告知や医師の診査なく、お申し込みいただけます!
60~80歳の方が健康状態等の告知なしでお申し込みできます。

特長 2 保険金額が増えます!
死亡保険金額がご契約日の5年後、10年後の2段階で増え、一生保障されます。

特長 3 残したい人にのこせます!
生命保険では、あらかじめ受取人を指定しておくことが可能です。

問合せ先

〈募集代理店〉株式会社ピーインシュアランス

〒116-0013 東京都荒川区西日暮里5-15-7

各種お問い合わせ・ご相談は ☎ 0120-815-730 午前9時~午後5時(土日祝休)